

Casos de éxito

Productos
GANCEDO



“Fue al implantar el sistema ERP de DATISA, cuando realmente entendimos las ventajas de tener la información de todas las áreas empresariales integrada y cuando realmente empezamos a aprovechar nuestro sistema informático”.

Javier Seoane Gancedo,
Director Gerente de
Productos Gancedo.

Productos Gancedo: una empresa tradicional: con las más avanzadas técnicas de gestión

Productos Gancedo S.L. es una empresa familiar, fundada en el año 1940 y que se especializa en la fabricación y comercialización de frutos secos. La compañía está situada en la localidad madrileña de Valdeavero y, 70 años después de su creación, cuenta con un amplio catálogo de productos que incluye todo tipo de frutos secos y también los aperitivos Delyss (Delicias de la Huerta en aceite de oliva 100%). Se trata de una línea de productos que utiliza materias primas como la remolacha, la batata o la yuca.

Hoy, Productos Gancedo cuenta con unas modernas instalaciones de fabricación, que incluyen una línea de tostado, dos líneas de frito y una línea de caramelo. Sus instalaciones también incluyen tres líneas de envasado, dos de ellas de alta velocidad, todo ello gestionado a través de un equipo de 11 profesionales. La compañía, con una facturación anual de unos 2 millones de Euros, distribuye sus productos a toda España, donde los mismos se pueden encontrar en la gran distribución (como El Corte Inglés o Macro), en las gasolineras de Repsol, en el canal HORECA (como, por ejemplo, en la cadena de hoteles NH o en los establecimientos VIPs), o en pequeños comercios, sobre todo en la Comunidad de Madrid.

Su preocupación por lo natural y por la calidad ha resultado clave para que la compañía se sitúe como todo un referente en su sector. Un posicionamiento al que también ha contribuido, sin duda, la preocupación de su equipo directivo por aplicar las últimas tecnologías informáticas a la optimización de su gestión.

PUNTO DE PARTIDA:

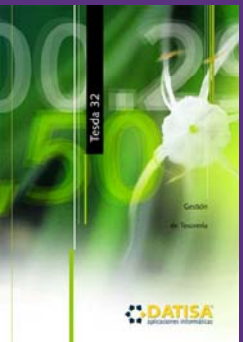
Necesidades de gestión en una empresa familiar

La trazabilidad de los productos o la comunicación con los clientes a través del sistema EDI, son unas de las principales necesidades específicas en lo que se refiere a la gestión de la compañía, por lo que las herramientas informáticas les suponen una ayuda fundamental.

SOLUCIÓN DATISA:

El apoyo de un proveedor de confianza

Productos Gancedo es uno de los usuarios más antiguos de los programas de DATISA, que se utilizaron durante años en los procesos de facturación. La informatización a fondo de la compañía se produjo, sin embargo, alrededor del año 2002 cuando, acompañando el cambio generacional en la dirección, la firma adquirió la herramienta de gestión completa de DATISA. El nuevo sistema ERP, en plataforma de 32 bits, le permitió automatizar de manera integrada sus principales áreas de gestión: el área contable y financiera; la gestión de compras y de almacén; la toma de decisiones, el Intercambio Electrónico de Datos con los clientes y, como no, la trazabilidad.



RESULTADO:

Una información integrada de todas las áreas empresariales

"Fue al implantar el sistema ERP, cuando realmente entendimos las ventajas de tener la información de todas las áreas empresariales integrada", afirma Javier Seoane Gancedo, director gerente de la firma "y cuando realmente empezamos a aprovechar nuestro sistema informático".

La implantación de la nueva suite de DATISA también supuso pasar, desde una herramienta informática a base de múltiples adaptaciones, a un programa de gestión estándar *"y que cubría la práctica totalidad de nuestras necesidades, gracias al esfuerzo que había hecho DATISA para su evolución, durante los últimos años".*

La compañía y su proveedor informático han ido colaborando estrechamente a lo largo de los años y entre los próximos planes de Productos Gancedo, en relación con sus sistemas de gestión, destaca la implantación del módulo de fabricación del ERP DATISA y, también, del uso de PDA's para el control de vendedores y de almacén. Los objetivos que se buscan conseguir con estos dos proyectos son varios, *"en primer lugar, agilizar la producción y mejorar el control de costes en todos los procesos de fabricación; en segundo lugar, también queremos automatizar aún más los procesos de entrada de mercancías y, por último y con el uso de las PDA's por nuestros vendedores, pretendemos también que los pedidos ingresen directamente en el sistema de gestión, para la mejora global de procesos y la reducción de costes",* explica Javier Seoane Gancedo.

DATISA

C/ Joaquín Turina 2. 28224 Pozuelo de Alarcón. Madrid.
Telf. 917159268. E-mail: comercial@datisa.es
www.datisa.es