

Gesda TPV 32

Gestión

Punto de

Venta



Gesda TPV 32

GESDA TPV 32, Gestión Punto de Venta

Este módulo de la Serie 32, es la respuesta integral a las necesidades del comercio. DATISA consolida, con su amplia experiencia en el mundo de los TPV desde 1988, un producto fiable y seguro que le ayudará a rentabilizar y controlar la gestión de su compañía.

GESDA TPV 32 es capaz de dar soluciones a todo tipo de establecimientos, desde una tienda hasta una cadena o franquicia.

- **Ágil sistema de facturación y cobro:** Un sistema de cobro rápido y flexible le permitirá numerosas variaciones que pueden configurarse por terminal, para que sus clientes no tengan que esperar. Muy sencillo de utilizar.
- **Ayuda a la toma de decisiones:** Tendrá a su disposición un sistema dinámico de información interactiva que le ayudará en la toma de decisiones, proporcionándole la información que necesite en cada momento.
- **Mejora los niveles de seguridad interna:** GESDA TPV 32 tiene incorporado un sistema de perfiles por usuario pudiendo restringir la información confidencial. Resuelve además, el control del efectivo en caja, la modificación indebida de tickets y la desaparición de artículos en el almacén.
- **Adecuado control de stock:** Conozca en todo momento el estado de sus existencias en cualquiera de sus almacenes, y el valor de las mismas por el criterio que desee (precio medio, precio último de compra, precio de tarifa). Potentes listados y consultas en tiempo real le facilitarán esta tarea.
- **Gestión de ofertas:** Podrá realizar ofertas y promociones al cliente de forma sencilla y así incrementar las ventas en un producto o línea de producto.



C a r a c t e r í s t i c a s

FACTURACIÓN Y COBRO

- Admite múltiples combinaciones de formas de cobro en un mismo ticket. También gestión de pagos con tarjeta.
- Posibilidad de aparcar el ticket para poder seguir la venta con otro cliente sin haber concluido el anterior.
- Se puede imprimir el ticket simultáneamente a la venta o al finalizar esta.
- Opción de "no imprimir el ticket", pensada para tiendas que sus tickets son de importe pequeño
- Puede emitir factura agrupada de varios tickets.
- Emisión de vales.
- Admite devoluciones de cualquier forma de cobro quedando reflejado las cantidades en negativo.

CODIFICACIÓN DE ARTÍCULOS

- Los artículos pueden reconocerse por códigos de barras. Posibilidad de emitir etiquetas con códigos de barra.
- Posibilidad de incluir conceptos no codificados en almacén (instalaciones, servicios,...) y crear los códigos de barras para los artículos de báscula clasificándolo por peso o importe.
- Los artículos pueden buscarse en ventana por código o descripción.
- Dentro de un mismo artículo podrá desglosarse en un conjunto de una o dos gamas (generalmente, tallas y colores) estos, podrán identificarse por varios códigos alternativos (códigos de barras) o en su caso incluir gamas (talla y color)
- Gestión automática de múltiples tipo de ofertas: 2x1, campañas, regalo de otros artículos...
- kits

MOVIMIENTOS DE CAJA

- Además de los propios del cobro, entradas y salidas de dinero por cualquier concepto (metálico, talones, etc.)
- En cualquier momento se puede saber el saldo y visualizar en pantalla o por impresora los tickets no cobrados
- Se pueden controlar los cobros anticipados o señales.

CONTROL DE ALMACÉN

- Codificación segmentable de artículos
- Movimientos de almacén
- El albarán realizado a partir de un pedido pendiente, sugiere las cantidades pendientes de servir y sus condiciones comerciales, actualizándose automáticamente en pedido.
- Desde el albarán se actualizan las existencias en el almacén y estadísticas.
- Cálculo de márgenes
- Códigos de barra

CLIENTES

- Múltiples direcciones y personas de contacto por cliente.
- Automatización de tarifas, grupos de descuentos, formas de cobro. Tarjetas de fidelización.
- Control de Riesgos concedidos y de condiciones comerciales.
- Múltiples listados, fichas, etiquetas...

REPRESENTANTES

- Retenciones
- Grupo de comisiones
- Repercusión de los descuentos en las comisiones

DEPENDIENTES

- Control de permisos individualizados por dependiente.
- Posibilidad de controlar comisiones de dependientes.
- Posibilidad de definir tarifas de uso, descuentos...

CIERRE DIARIO

- Diario de caja donde quedan registradas todas las entradas y salidas incluyendo entregas a cuenta, cobros de créditos, cambio depositado, etc.
- Arqueo y cierre de caja, indicando el dinero, cheques, pagos con tarjeta etc. Sin que el cajero pueda saber el efectivo teórico si no tiene clave de acceso.

ESTADÍSTICA DE VENTA

- Estadísticas de venta, márgenes, rotación y la rentabilidad por artículo y proveedor a cualquier fecha. Posibilidad de estadísticas por franjas horarias.



www.datisa.es
902 328 472

Central
C/ Joaquín Turina 2
Pozuelo de Alarcón
28224 Madrid
Tel 917 159 268

Barcelona
Tel 934 398 939

Oviedo
Tel 985 274 052

Las Palmas
Tel 928 234 300

A Coruña
Tel 610 525 445

